

# Le projet « Région sans film » de l'ARHIF & la solution retenue

HIT 2010 – Frédéric Attia, Directeur Centres de Compétences e-Santé d'Orange



## Ordre du jour

- 1 Les enjeux de la mutualisation pour la téléradiologie
- 2 « Région sans Film » qu'est ce que c'est ?
- 3 Une solution d'avenir pour la téléradiologie



Les technologies de dématérialisation et de mutualisation – *cloud services* – soutiennent les efforts de transformation des hôpitaux

### **Simplification du système d'information des établissements**

Diminuer la complexité dans l'établissement de santé  
Se concentrer sur son métier

### **Rationalisation des coûts**

investissement modéré au démarrage  
coûts maîtrisés : l'établissement paye ce qu'il consomme plus de supports physiques. Coût d'un film : 7 €.

### **Partage, travail collaboratif**

partage d'images entre professionnels de santé (télé expertise)  
orientation naturelle vers la télémédecine et la télé radiologie

### **Conformité aux exigences réglementaires**

disposer d'un hébergement des données de santé agréé  
disposer d'une solution conforme au décret de confidentialité

# Les caractéristiques « phares » de l'offre d'Imagerie Médicale Partagée d'Orange

**1 Forte Centralisation** (« Cloud computing » santé) s'appuyant sur notre savoir faire en plates-formes de services sur plusieurs Datacenter

**2 Maîtrise du réseau** s'appuyant sur l'offre Business Ethernet fibre ou Business VPN d'Orange.

**3 Maîtrise de l'environnement des clients** basée sur l'expérience de General Electric Healthcare tant dans les logiciels d'imagerie médicale que dans la fabrication de scanners et IRM ainsi que celle d'IT&Labs dans l'implémentation du décret de confidentialité sur le SI.

### L'exemple du projet « Région Sans Film »

- Dans le cadre de sa mission visant à la promotion du développement rationnel et efficient des systèmes d'information en Ile de France, le Groupement de Coopération Sanitaire pour le Développement de Systèmes d'Information de Santé partagés en Ile-de-France (GCS D-SISIF) souhaite offrir aux établissements franciliens une solution d'imagerie médicale mutualisée et en mode service
- Les contraintes sur cet offre d'imagerie médicale sont importantes dans les domaines de:
  - La sécurité
  - L'intégrité
  - La disponibilité
  - La performance
  - La pérennité
- Initialement, « Région sans Film » concernait **27 hôpitaux** publics en Ile de France (hors APHP).
  - Le périmètre s'est étendu à un accord cadre pour **l'ensemble des établissements de santé publics ou privés d'Ile de France**

L'offre d'Imagerie Médicale conçue à l'occasion de Région sans Film s'articule autour de 3 services principaux facturés en mode SaaS à l'examen :

- **Archivage externalisé et partagé**

Service de base de l'offre, il permet aux établissements de santé, producteurs d'images de stocker leurs examens dans un entrepôt sécurisé et d'en permettre la visualisation par le médecin de ville, prescripteur de l'examen.

- **PACS centralisé**

Option majeure permettant aux établissements de santé d'offrir à la communauté médicale, une solution logicielle permettant le diagnostic radiologique et le cas échéant, la télé expertise ou le télédiagnostic.

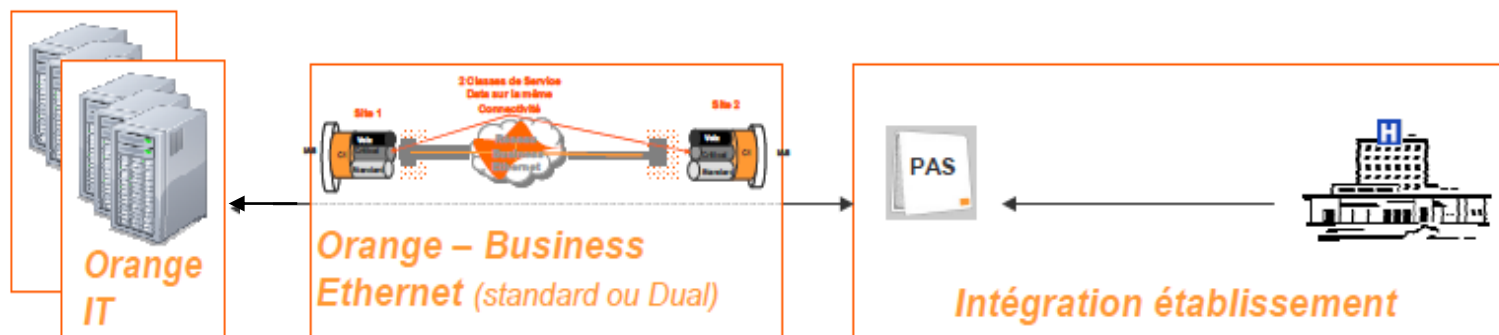
- **RIS (Radiology Information System)**

Option permettant aux établissements d'accéder à un système applicatif de gestion du « workflow patient » au sein du service de Radiologie.

# Région sans film : comment ça marche ?

Région sans Film est une offre d'imagerie médicale proposée sous la forme d'une plate-forme de service centralisée

- peu d'équipements au sein de l'établissement
- images partageables entre établissements et avec les médecins libéraux.



Installation du système central dans deux « Datacenter » d'Orange

Connexion de l'établissement au Datacenter par un lien dédié

Installation du PAS (Point d'Accès au Service) au sein de l'établissement auquel on connecte les modalités (Scanner, IRM, etc...)  
Formation du personnel

L'offre d'Orange a séduit par l'alliance d'un intégrateur opérateur de services et de GE Healthcare, leader du secteur de l'imagerie médicale.

- **Une forte conviction qui a fait changer le modèle industriel**  
Orange a posé comme condition de réponse, une solution hyper centralisée (moins de complexité possible en établissement) contre le modèle classique de ce type de solution (traditionnellement décentralisée)
- **Une répartition pertinente du modèle économique**  
Chaque acteur s'est centralisé sur son savoir faire principal. Orange, maître d'œuvre unique, réalise prioritairement les prestations de sa compétence; en particulier la gouvernance et l'intégration.
- **Une équipe de réponse élargie cohérente et soudée**  
Ce dispositif a permis à chaque acteur de mettre en avant sa véritable valeur ajoutée et Orange a toujours gardé la maîtrise de l'ensemble.

Cette offre ouvre la voie d'une meilleure pratique de la téléradiologie à la fois dans le secteur public et dans le secteur privé

- **Pour les centres hospitaliers** : qui pourront grâce à la mise en réseau via la plate-forme partager et échanger images et CR entre CH d'une même région, voire sur le territoire national. L'offre pourrait être une réponse à la pénurie croissante de radiologue en service hospitalier. Elle permettra également de permettre à l'hôpital de s'ouvrir vers l'extérieur
- **Pour les cabinets de radiologie privée** : qui pourront interagir plus facilement avec les CH, et ainsi ouvrir la voie à la télé-expertise d'une part, et le télédiagnostic ou téléconsultation d'autre part.
- **Pour le médecin de ville** qui pourra disposer à tout moment des images et des CR avec son équipement traditionnel
- **Le tout dans l'intérêt des patients**

**Merci**

